

*Pour plus de confidentialité ce CV est anonyme ! - Pour avoir accès aux coordonnées de ce candidat vous devez être une entreprise identifiée.*

## Ingénieur commerciale

Bac +5 - Junior  
93100 Montreuil  
Île-de-France  
France

Je souhaite faire mes preuves en tant que commerciale pour évoluer vers des fonctions marketing, ou vers un poste de Manager de Force de Vente.

## Expérience professionnelle

---

Depuis  
Octobre 2007

### **Attachée Commerciale RHD (Restauration Hors Domicile)**

Mission : Promotion des marques Sojasun/Vrai auprès de 250 prospects et clients en Île-de-France.

Bilan : Compétences acquises:

- Création d'un fichier de prospects composé de Cuisines centrale, Centres Hospitaliers, Restaurants d'entreprises, Hôtels et restaurants haut de gamme et de Traiteurs.
- Négociation : suivi et développement du portefeuille clients.
- Marketing : élaboration et mise en place d'actions marketing (category management, animation promotionnelle...), marketing relationnel (CRM).
- Grands comptes : optimisation et suivi de la clientèle de distributeurs et grossistes.

Novembre 2005  
Septembre 2007

### **Chef de secteur**

Mission : Chef de secteur gms produits frais, centre Ouest:

- Négociation : contrôle de la gamme et optimisation de la DN hypermarchés et supers.
- Merchandising : optimisation de la part linéaire et de la bonne implantation des produits
- Supports publi-promotionnels: TG, bacs, animations, PLV
- Négociation en direct : en hypermarchés (Auchan et Leclerc).
- Veille : surveillance des prix de vente consommateurs et actions de la concurrence.

Moyens : Objectifs de volume, de DN, de marge et d'implantations merchandising réalisées.

Bilan : DN augmentée sur les 20-80.

Augmentation du chiffre d'affaires réalisé en magasins.

Référencement de nouveaux produits en centrales d'achats.

Mars 2005  
Juillet 2005

### **Téléopératrice**

Mission : Télémarketing auprès de particuliers pour un organisme bancaire.

Moyens : Emission d'appels auprès des clients de l'établissement. Présentation des nouveaux produits et prises de rendez vous avec les conseillers de l'entreprise.

Juin 2005  
Juin 2005

### **Animatrice commerciale**

Mission : Présentation de produits numériques son (walkman MP3) et images (appareil photo) de marques SONY et Thomson.

Février 2005  
Mars 2005

### **Animatrice vendeuse**

Mission : Animatrice en téléphonie mobile pour la 3G chez SFR, Darty, Chasseneuil du Poitou.  
Promotion de la 3G et vente d'abonnements

Novembre 2004  
Novembre 2004

### **Technicienne de laboratoire**

Mission : Analyses sur les postes de coagulation, sérologie, gaz du sang et protéines urinaires.

Avril 2004  
Juillet 2004

## **Technicienne de laboratoire**

Mission : Etudier les effets de l'implantation humaine sur la biodiversité génétique de *Patella candei* (Gatéropode) dans les Açores. Cet emploi fait suite à mon stage de fin de deuxième année qui c'est déroulé du 12 Avril 2004 au 18 Juin 2004.

Moyens : Utilisation de techniques de biologie moléculaire appliquées aux mollusques marins. Réalisation d'extraction d'ADN, d'électrophorèse sur gel d'agarose, de PCR et d'électrophorèse par la technique SSCP (Single Stranded Conformation Polymorphism).

Bilan : Expérience qui m'a apporté beaucoup sur la rigueur et la concentration à avoir lors de la mise en place de techniques minutieuses.

Environnement anglophone qui m'a permis d'améliorer mon niveau d'anglais.

## **Diplômes et formations**

---

Depuis  
Octobre 2007

### **ISEE (Institut Supérieur d'Enseignement au Management d'Entreprise)**

Master 2 Management de Projet

Option Direction d'entreprise

Spécialisation Management de force de vente et négociation grands comptes

>>Gestion de projet

>>Management d'équipe

>>Marketing

>>Comptabilité/Finance.Fiscalité

>>Droit des sociétés/social

>>Création d'entreprise

Spécialisation : Management de Force de Vente et Négociation Grands Comptes

Septembre 2005  
Septembre 2007

### **Cadre commerciaux pour l'Agroalimentaire (CC2A), SUP'TG Niort.**

Formation en alternance sur 2 ans de commerciaux dans l'agroalimentaire. Formation dispensée par la Chambre de Commerce et de l'Industrie de Niort (79).

>>COMPETENCES COMMERCIALES (pratique)

- Prospection commerciale

- Négociation: référencements GMS, mises en avant, implantations merchandising, vente directe, vente par téléphone.

- Suivi de clientèle.

>>COMPETENCES MANAGERIALES (théorie)

- Le recrutement d'un commerciale

- Management de la force de vente

- Evaluation des performances commerciales

>>GESTION DE PROJET

- Travaux de conseils auprès d'une TPE agroalimentaire du Poitou Charente. Sujet:

"Développement commercial d'une TPE sur un marché de niche":

Outils: étude marketing, enquête consommateurs, évaluation du coût de revient, tarification, sélection des circuits de distribution, promotion/communication.

>>COMPTA/GESTION BUDGETAIRE (théorie)

>>AGROALIMENTAIRE (théorie)

- Etude des filières agroalimentaires

- Conditionnement (conservation) & packaging

- Hygiène, Qualité, Sécurité

Spécialisation : Commerciaison en GMS

Septembre 2002  
Juin 2004

### **IUT Génie Biologique, Brest, 29**

Obtention du diplôme de technicien de laboratoire me permettant d'exercer comme technicienne dans les domaines de la santé humaine (hématologie, chimie, bactériologie, biologie moléculaire...) mais aussi en biologie marine (biologie moléculaire).

Spécialisation : Analyses Biologiques et Biochimiques

Septembre 1999  
Juin 2002

### **Lycée Ile-de-France, Rennes, 35**

Obtention du Baccalauréat Scientifique option Science et vie de la Terre.

## **Compétences en informatique**

---

## **Logiciels**

Maîtrise de WORD, EXCEL, POWER POINT, PHOTOSHOP, SPHINX.

## **Langages**

Internet

## **Maîtrise linguistique**

---

### **Anglais**

Niveau oral : Courant

Niveau écrit : Courant

### **Espagnol**

Niveau oral : Scolaire

Niveau écrit : Scolaire

## **Divers**

---

### **Trésorière de l'Association de l'IUT**

Organisation de soirées, achat des formulaires de travail. Organisation d'un voyage d'étude au 7ème Carrefour Européen des Biotechnologies de Nantes (les 25 et 26 Septembre 2003).

### **Basket-ball**

Titulaire du "Diplôme d'entraîneur jeunes", j'ai entraîné et managé une équipe de benjamines (12 ans) durant deux ans. Je joue en club depuis 12 ans.

### **AFPS**

Attestation de Formation aux Premiers Secours.

### **Hobbies**

Lecture, arts décoratifs, sport, voyages.

### **Voyages**

Burkina Faso (1 mois), Angleterre (4 mois), Belgique, Irlande, Allemagne.