

Pour plus de confidentialité ce CV est anonyme ! - Pour avoir accès aux coordonnées de ce candidat vous devez être une entreprise identifiée.

technico commercial

Acquérir et compléter mes connaissances dans le domaine du btp

Expérience professionnelle

Depuis
Septembre 2005

plombier chauffagiste

Mission : apprendre le métier de plombier chauffagiste par le biais d'une formation en alternance CAP
Installation rénovation dépannage Chauffage et sanitaire

Moyens : Formation Théorie et pratique
Travail réalisé avec un artisan

Bilan : Diplome Cap 16/20

j'ai découvert un métier très intéressant et j'ai pu acquérir de nouvelles compétences durant ma formation et avec les taches effectuées avec l'artisan qui m'a très bien formé

Depuis
Janvier 2008

Technico-commercial Démonstrateur plombier

Mission : Démarcher les artisans plombiers chauffagistes et les entreprises de plomberie/chauffage ainsi que les négoce en plomberis, chauffage et couverture.
Démonstration de la qualité des différents produits , sur chantiers et chez les détaillants grossistes.

Moyens : Véhicule, ordinateur (cognos)
outillage plomberie
Prospection auprès des artisans et entreprise de plomberie et distributeurs.
Constitution d'un portefeuille clientèle

Septembre 2007
Décembre 2007

plombier chauffagiste

Missions en Intérim

Mission : Mission avec un artisan plombier chauffagiste 78 et 95
Dépannage chaudières fioul
Ramonages
Installation réseau sanitaire dans un bâtiment administratif (Vide sanitaire, Wc, lave main, chauffe-eau) alimentation en Pvc pression et en cuivre.

Moyens : Dépannage chaudières fiouls
Ramonage
Divers dépannages chauffage et sanitaire

Bilan : Cette mission m'a permis de compléter mes connaissances sur les chaudières fiouls, le chauffage et le sanitaire .
J'ai acquis de nouvelles techniques.

Octobre 2004
Juin 2005

Commercial

Ateliers Volume

Mission : Gérer un portefeuille client
Vente et conseil

Moyens : Formation en alternance BTS MUC
Mise à disposition d'un bureau et gestion des clients sur ordinateur et téléphone ou en rendez-vous

Septembre 2004
Octobre 2004

Vendeur multimédia/son

Auchan

Mission : Vente et conseil sur les produits multimédia

Mars 2003
Octobre 2003

Investigateur

SIPIC

Mission : Etude de terrain
Protection commerciale et industrielle

Décembre 1999
Juin 2001

vendeur dédié

DEFI MEDIA "ORANGE"

Mission : STIMULE LES VENTES DES LIGNES ORANGE

Diplômes et formations

Octobre 2005
Juin 2007

Lycée Marcel Cachin / Greta

Cap Installateur Thermique

Novembre 2004
Juin 2005

Isifa

BTS Management des unités commerciales

Spécialisation : Manager commercial

Septembre 1995
Juin 1999

Lycée Van Gogh

Bac Commerce et gestion

Compétences en informatique

Logiciels

Pc et Mac
Word excel
Internet et activité multimédia...

Maîtrise linguistique

Anglais

Niveau oral : Courant, **Niveau écrit** : Moyen

Espagnol

Divers

Lecture

J'aime lire

Krav Maga

Sport de combat rapproché utilisé par le GIGN

Football

bon niveau

Jeux d'echecs

hobby favori