

Pour plus de confidentialité ce CV est anonyme ! - Pour avoir accès aux coordonnées de ce candidat vous devez être une entreprise identifiée.

technico-commercial

Disposant d'une solide expérience dans la vente des matériaux de construction, que ce soit à des négociants, des entreprises ou des particuliers, je cherche si possible à mettre mes compétences au service d'une entreprise de ce secteur mais reste ouvert à toute autre proposition.

Expérience professionnelle

Avril 2007 **Délégué commercial**

Juin 2007 **Mission** : Vente aux entrepreneurs du bâtiment de dalles alvéolées en béton

Octobre 1998 **Technico-commercial**

Mars 2006 **Mission** : Suivi de la clientèle existante (négoce de matériaux)
Développement du réseau de distribution
Négociation des prix
Elaboration des offres
Service après-vente

Janvier 1982 **Responsable point de vente**

Octobre 1998 BIGMAT Ets KROELL

Mission : Gestion journalière d'un point de vente de matériaux de construction
Encadrement d'une quinzaine de personnes (vendeurs, magasiniers, chauffeurs)

Juin 1976 **Employé administratif et commercial**

Décembre 1981 Ets MAQUINAY

Mission : Facturation, courrier et comptabilité d'une fabrique de produits béton
Visite clientèle et prospection

Août 1973 **Agent de réservation**

Janvier 1974 AIR FRANCE Bruxelles

Mission : Réservation des places

Diplômes et formations

Septembre 1971 **CERIA Bruxelles**

Juin 1973 BTS TOURISME

Compétences en informatique

Logiciels

word - Excel

Maîtrise linguistique

Anglais

Niveau oral : Scolaire, **Niveau écrit** : Scolaire

Divers

Conseiller municipal

Conseiller municipal commune de villecloye