

*Pour plus de confidentialité ce CV est anonyme ! - Pour avoir accès aux coordonnées de ce candidat vous devez être une entreprise identifiée.*

# ASSITANTE DE DIRECTION POLYVALENTE TOUS SECTEURS

Ne plus s'ennuyer au travail, découvrir de nouveaux horizons et mettre au service d'une nouvelle entreprise une polyvalence et un savoir faire que seule l'expérience professionnelle peut donner. Rigueur et organisation, persévérance et ténacité, goût des contacts et intérêt pour les autres, esprit d'équipe et de partage, sont les qualités qui me sont reconnues.

Ayant fait le tour de mon poste actuel et du secteur d'activité dans lequel j'évolue, je souhaite me réorienter dans une nouvelle branche qui me permettra de découvrir et d'appréhender un nouveau milieu professionnel.

La découverte d'une nouvelle branche professionnelle dans laquelle je puisse m'investir motive ma démarche.

## Expérience professionnelle

---

Depuis  
Mars 1993

### Responsable du planning des ventes

- Mission :** Responsable du planning des ventes France et Export : 3 personnes
- Planification de la production à mettre en oeuvre en fonction des ventes réalisées et budgétées à court et long terme,
  - Interface entre les commerciaux et la production,
  - Organisation des livraisons en relation avec la logistique et les clients,
  - Suivi de la qualité et mise en oeuvre des actions correctives,
  - Relance des créances douteuses,
  - Facturation et suivi du C.A / budget
  - Organisation de salons professionnels

- Moyens :** Sous la responsabilité directe du Directeur commercial :
- je participe à l'élaboration du budget prévisionnel et à son suivi,
  - je planifie les ventes des différents produits sur le court et le long terme en étant en constante relation avec les commerciaux.
  - J'organise les 2 salons professionnels auxquels l'entreprise participe annuellement dans le but de prospecter de nouveaux clients et de promouvoir ses produits.

**Bilan :** Un turn over trop important du personnel administratif, technique et commercial a rendu l'entreprise fragile : chaque personne entrante souhaitant faire appliquer les méthodes de l'entreprise qu'elle vient de quitter, bouleverse un savoir faire et des techniques éprouvées. Malgré une augmentation du volume des ventes, le retour qualité est négatif et les méthodes de travail de la base sont mises en cause.

Le sentiment de ne plus aller de l'avant et d'évoluer dans une entreprise qui se cherche toujours est démotivant pour moi. Je crois que j'ai fait le tour du sujet et mon désir et de m'investir dans un nouveau secteur d'activité motive ma démarche.

Décembre 1989  
Janvier 1992

### **Assistante de Direction**

**Mission :** - Réalisations d'études de marché préalables au lancement de campagnes publicitaires.  
- Relations avec les différents acteurs de la campagne : imprimeurs, photographes, clients, graphistes...  
- Suivi des budgets publicitaires jusqu'à leur réalisation.  
- Comptabilité de la SARL (passages des écritures comptables, facturation, paies, règlements fournisseurs, etc).

**Moyens :** - Moyens d'une petite entreprise où la polyvalence est un atout majeur.

**Bilan :** Une expérience enrichissante et formatrice dans un secteur d'activité qui m'était jusqu'alors inconnu, la publicité.

La diversité des campagnes publicitaires m'a permis de découvrir des domaines d'activités tous aussi intéressants les uns que les autres : la charcuterie bio, le terreau industriel, la parfumerie, etc.

Les techniques mises en oeuvre, telles que les enquêtes de satisfaction avant campagne, réalisées par téléphone, m'ont permis d'acquérir un savoir faire utile dans n'importe quelle entreprise.

Cette société a déposé son bilan après 5 ans d'activité.

Mars 1976  
Juin 1987

### **Assistante du contrôleur de gestion**

Groupe MONTENAY sa 37 - Chambray-les-Tours effectif : 1200

**Mission :** - Elaboration des budgets prévisionnels et des tableaux de bord de 50 agences et 6 bureaux régionaux,  
- Gestion centralisée des stocks de matériels et carburants,  
- Rédaction des rapports d'activité mensuels et annuels en liaison avec les directeurs régionaux,  
- Réalisation et commentaire des comptes de résultats mensuels et annuels auprès de la direction générale,  
- Contacts fréquents avec les commissaires aux comptes et les cabinets d'audits.

**Moyens :** - Encadrement de 4 personnes en période estivale,  
- Mise en oeuvre de la comptabilité analytique propre à l'entreprise qui regroupait différentes filiales de services (entretien d'espaces verts, d'ascenseurs, de chaufferies de collectivités, d'usine d'incinération).  
- Déplacements dans les différentes agences à programmer à mon gré et selon les besoins.

**Bilan :** Mon premier emploi, une formation interne à l'entreprise d'un an et un premier poste d'assistante du directeur technique pendant 4 ans avant d'occuper ce poste.

Une restructuration de l'entreprise suite à son rachat a déplacé mon service sur Chatellerault (86) sur 2 ans et une mutation en région parisienne m'a été proposée suite à la fermeture de ce site.

Pour convenances personnelles, je l'ai refusée et j'ai quitté l'entreprise.

## **Diplômes et formations**

---

Septembre 1973  
Juin 1975

### **D.U.T Gestion des Entreprises et des Administrations**

D.U.T GEA - IUT de Tours

**Spécialisation :** Gestion du Personnel

Septembre 1970  
Juin 1973

### **Baccalauréat Sciences économiques**

Baccalauréat AB2 sciences économiques

# Compétences en informatique

---

## Logiciels

WORD - EXCEL - PUBLISHER - Microsoft outlook - Internet - Adobe reader - PHOTOSHOP

## Maîtrise linguistique

---

### Anglais

**Niveau oral** : Moyen, **Niveau écrit** : Moyen

### Espagnol

**Niveau oral** : Moyen, **Niveau écrit** : Notions

## Divers

---

### Maison des jeunes

Association loi 1901 dont je suis présidente et animatrice.

L'association emploie 5 salariés que j'ai embauché sur les 10 dernières années.

J'assume la responsabilité de cette association depuis 13 ans et je la gère depuis l'établissement des paies, des déclarations sociales, et jusqu'à l'établissement du compte de résultat et du bilan.

J'en fait la promotion en organisant des spectacles de théâtre, de musique et en participant à des expos artistiques.

Cette association a une clientèle d'adhérents de 7 à 65 ans, qui pratiquent la musique, le théâtre, le chant et les arts plastiques dont je suis l'animatrice bénévole.