

Pour plus de confidentialité ce CV est anonyme ! - Pour avoir accès aux coordonnées de ce candidat vous devez être une entreprise identifiée.

Déléguée Pharmaceutique, Hospitalier et Commerciale

Personne dynamique, tenace, enthousiaste, aimant les challenges et avec un goût certain pour la vente. Les objectifs (entre autre) ne sont pas un obstacle mais une réelle motivation.

Ayant un sens relationnel prononcé, de la pugnacité ; je suis quelqu'un d'organisé, rigoureuse, consciencieuse et professionnelle.

Mobile dans les régions Rhône Alpes, Bourgogne, Languedoc Roussillon, PACA.

Je recherche un poste de Déléguée Commerciale ou Pharmaceutique dans le domaine notamment de la dermo-cosmétique ou des dispositifs médicaux.

Néanmoins je reste ouverte à toutes autres propositions d'emplois.

Si vous êtes à la recherche d'une personne digne de votre société et à la hauteur de vos ambitions, sachez que je reste à votre disposition pour d'autres renseignements.

A bientôt

Expérience professionnelle

Février 2003
Mars 2007

Conseillère de vente

Mission : - Ventes de produits électroménagers, Hifi-vidéo, vente de crédits, vente de garanties et de services : gestion des livraisons, stocks et réassorts, gestion des litiges clients.
- Encaissement des ventes et édition de factures... : gestion de la caisse personnelle
- Responsable du rayon ELA (petits électroménagers) : réalisation des vitrines et rayons.
- Formation des stagiaires et des vendeurs débutants dans ce rayon.

Bilan : objectifs atteints

Octobre 2002
Avril 2003

Secrétaire service Recherche Clinique Thérapeutique

Mission : - Assister les responsables réglementaires et adjoints, ainsi que le responsable scientifique dans le suivi des différentes tâches : mises en place des conventions financières entre l'ANRS et les centres hospitaliers concernés par les différents essais, déclaration à l'AFSSAPS des Événements Indésirables Graves survenus aux cours des essais.
- Tâches traditionnelles de secrétariat

Mai 2002
Août 2002

Conseillère Clientèle

Banque Populaire Loire et Lyonnais

Mission : - Conseiller, proposer et vendre des produits et services bancaires simples appropriés à leurs attentes.
- Effectuer et traiter les opérations courantes de guichet.

Diplômes et formations

Octobre 2007
Décembre 2007

SUP SANTE Paris XVI ème

Déléguée Pharmaceutique

Septembre 2000
Juin 2002

IUT Jean Monnet St Etienne

DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

Compétences en informatique

Logiciels

WORD, POWERPOINT, INTERNET, EXCEL, ETHNOS, SPHINX.

Maîtrise linguistique

Espagnol

Niveau oral : Scolaire, **Niveau écrit** : Scolaire

Anglais

Niveau oral : Scolaire, **Niveau écrit** : Scolaire