

Pour plus de confidentialité ce CV est anonyme ! - Pour avoir accès aux coordonnées de ce candidat vous devez être une entreprise identifiée.

Commerce / Marketing / Logistique / Achat

Mon objectif est de gérer un portefeuille de client.

Mes valeurs

- Respect
- Honnêteté
- Courage

Mes qualités

Persévérant : Je vais au bout de mes objectifs.

Dynamique : Je fais du sport.

Capacité d'écoute : de mes collègues, de mes amis.

Ouverture d'esprit : Politique, religion, ...

Expérience professionnelle

Janvier 2008
Juin 2008

Assistant au développement des ventes

Mission : - Montage d'opérations promotionnelles (Salon, animation).
- Elaboration de tableaux de pilotage avec Nitro, Request, Essbase, Infoscan.

Moyens : - Ordinateur.
- Téléphone.
- Bureau.
- Formations aux outils de panels (Nielsen, Request).

Bilan : - Réactivité.
- Autonomie.
- Perfectionnement sur les outils informatique.

Juillet 2007
Août 2007

Consultant junior

Mission : - Benchmarking.
- Audit terrain à Malte et en Angleterre,

Moyens : - Frais de déplacement (avion, hôtel, restaurant, taxi).

Bilan : - Travail avec une équipe d'étranger.
- Progression en anglais.
- Autonomie.

Octobre 2006
Juin 2007

Commercial en alternance.

PARCUB

Mission : - Prospection en B to B.
- Mise en place d'études qualitatives et quantitatives.
- Management d'une équipe d'enquêteurs.
- Développement des outils de promotion.

Moyens : - Ordinateur.
- Formation à la méthodologie.

Bilan : - Autonomie.
- Négociation.
- Méthodologie.

Janvier 2007
Mai 2007

Consultant junior

Club de rugby l'Union

- Mission :** - Création d'un questionnaire.
- Management d'une équipe d'enquêteurs.
- Prospection en face à face et enquête des besoins des commerçants.
- Analyse avec le logiciel sphinx 2000.
- Vente de la carte bienfaiteur.

- Moyens :** - Standard téléphonique.
- Un ordinateur avec le logiciel sphinx.
- Création des cartes.

- Bilan :** - Autonomie.
- Négociation.

Mars 2006
Juillet 2006

Commercial

Manpower

- Mission :** - Prospection en B to B par téléphone, mailing, email.
- Accueil et formation des intérimaires sélectionnés.
- Gestion des CV.
- Gestion des feuilles de paie et des contrats.
- Enregistrement des intérimaires.

- Moyens :** - Ordinateur.
- Téléphone.

- Bilan :** - Rigueur.
- Négociation.
- Sélection d'un profil.
- Management des compétences.

Mai 2005
Août 2005

Agent d'orientation

Institut Aragonnais de la Jeunesse

- Mission :** - Accueil.
- Gestion des offres d'emplois en ligne.
- Création d'un document pour trouver un emploi en France.
- Aide à la création d'un CV et d'une lettre de motivation.- Animation d'un salon.

- Moyens :** - Ordinateur.
- Offres d'emplois européenne et locale.

- Bilan :** - Autonomie.
- Travail avec une équipe étrangère.
- Perfectionnement de l'espagnol.

Mai 2004
Juillet 2004

Commercial

FFPB communication

- Mission :** - Création d'une base de données.
- Création d'une plaquette.
- Prospection de partenaire sur le 64.

- Moyens :** - Ordinateur.
- Participation aux résultats.

- Bilan :** - Autonomie.
- Négociation.

Janvier 2004
Février 2004

Consultant junior

Particulier

Mission : - Création d'un questionnaire.
- Mise en place d'une étude de faisabilité.
- Management d'une équipe.
- Analyse sur Sphinx 2000

Moyens : - Ordinateur.
- Remboursement des frais.

Bilan : - Autonomie.
- Rigueur.
- Ecoute des besoins.

Novembre 2003
Novembre 2003

Vendeur

BOULANGER

Mission : - Accueil des clients.
- Vente des articles en dessous de 100 €.
- Mise en rayon et étiquetage.

Moyens : - Ordinateur.

Bilan : - Négociation.
- Autonomie.
- Connaissance des produits.

Diplômes et formations

Septembre 2006
Juillet 2008

INSEEC

Master 2, niveau bac +5.

Spécialisation : Marketing opérationnel

Septembre 2003
Juillet 2006

IFSAC

Négociateur commercial

Compétences en informatique

Logiciels

WORD, EXCEL, POWER POINT, XLSTAT, ESSBASE, REPRIX, NITRO 2.3.1, INFOSCAN, REQUEST, LOTUS NOTE, SPHINX 2000.

Maîtrise linguistique

Espagnol

Niveau oral : Courant, **Niveau écrit** : Moyen

Anglais

Niveau oral : Moyen, **Niveau écrit** : Scolaire