

Pour plus de confidentialité ce CV est anonyme ! - Pour avoir accès aux coordonnées de ce candidat vous devez être une entreprise identifiée.

conseiller clientèle Bonne Gamme et Patrimoniale

curiosité d'un poste ou mes compétences et mes qualités relationnelles peuvent être mises à profit. Horizons nouveaux, changement et salaire motivant.

Expérience professionnelle

Depuis
Juillet 2003

Conseiller de Clientèle Bonne Gamme Patrimoniale

Mission : EXPLOITATION D UN PORTEFEUILLE DE 500 CLIENTS SOGETYPE PATRIMONIAL A HAUTS REVENUS ET EN CONSTITUTION DE PATRIMOINE. CLIENTS TRES FORTEMENT FISCALISES MOYENNE DE REVENUS > 5000 EUROS PAR MOIS

CLIENTELE DIFFICILE ET POINTUE.

Moyens : MISE A DISPOSITION D OUTILS D EXPLOITATION DE CES CLIENTS ET DE CE MARCHE A FORT POTENTIEL

Bilan : EXCELLENTS RESULTATS OBJECTIFS ATTEINTS ET DEPASSES DANS LE DOMAINE DES PRETS IMMOBILIERS, A LA CONSOMMATION ET DANS LE DOMAINE DE L ASSURANCE VIE DE CAPITALISATION ET DE LA PREVOYANCE. EXPERIENCE DE QUALITE ET A FORTE VALEUR AJOUTEE;

Diplômes et formations

Janvier 1995
Janvier 2007

formation interne à la Société Générale, divers stages en relation avec mon métier, fiscalité et méthode de vente.

pas de diplome spécifique au metier de la Banque

Compétences en informatique

Logiciels

word
excel

Maîtrise linguistique

Anglais

Niveau oral : Moyen, Niveau écrit : Moyen

Divers

lecture, théâtre, association

association pour l'aide et la compréhension de l'Epilepsie.