

Pour plus de confidentialité ce CV est anonyme ! - Pour avoir accès aux coordonnées de ce candidat vous devez être une entreprise identifiée.

vendeur concepteur cuisines - placards

une âme de commerçant , je souhaite apporter mon sens du professionnalisme dans une structure humaine ou le respect et la confiance sont des plus pour un acte de vente sain .

Expérience professionnelle

Novembre 2005
Novembre 2007

RESPONSABLE MAGASIN CUISINE

Mission : vendre , faire vendre , animer , gerer une équipe de trois vendeurs et une hotesse commerciale .

Moyens : une communication nationale percutante , un show room , des procédures

Bilan : une année 2006 en demi teinte une année 2007 avec une progression de 20 %

Mai 2003
Mai 2005

RESPONSABLE DE MAGASIN (literie)

Mission : vendre et faire vendre , gestion commerciale , gestion des stocks et des achats

Bilan : ouverture du magasin de St Egreve ... plus que prometteuse
si le groupe n'avait pas sombré

Janvier 1996
Mai 2003

COMMERCANT

LA BOUTIQUE DU PLACARD

Mission : vente et pose de placards sur mesure , commerce en affaire personnelle

Moyens : 1 poseur 1 vendeuse

Bilan : belle progression rachat du magasin par le fournisseur principal

Octobre 1991
Janvier 1996

directeur site de production

NEVES RHONE ALPES

Mission : gerer une usine de production de placards sur mesure
animation equipe commerciale de 3 commerciaux ...
gestion planning production ...

Mai 1987
Octobre 1991

gerant de societe

placard design

Mission : gestion commerciale et administrative société ayant 3 magasins de vente et pose placards sur mesure ' gex annemasse oyonnax)
vente personnelle dans le magasin de Gex

Octobre 1982
Avril 1987

commerçant (fleuriste)

interflora 83690 SALERNES

Mission : COMMERCANT FLEURISTE

Avril 1978
Septembre 1982

V R P
OFFICE D ANNONCES

Mission : VENTE AUPRES DE PROFESSIONNELS D ESPACES PUBLICITAIRES SUR L
ANNUAIRE OFFICIEL DE FRANCE TELECOM (sur tout le territoire français)

Juillet 1969
Avril 1978

ATTACHE COMMERCIAL (Banque)
BANQUE POPULAIRE DE L YONNE

Mission : guichetier - employé de banque - attaché commercial aupres des particuliers - attaché
commercial aupres des entreprises (vente de services et de crédits - analyse de bilans -
montage des dossiers)

Diplômes et formations

Juillet 1969
Avril 1978

centre formation de la profession bancaire
CAP DE BANQUE
BREVET DE BANQUE

Compétences en informatique

Logiciels

WORD - EXCEL - INTERNET - PLANIT - INSITU etc

Divers

passionné d informatique et de sport motocyclisme

FAN DE MOTO SPORTIVE