

¡Para más carácter confidencial este CV es anónimo! - Para tener acceso a los datos de este candidato debe ser una empresa identificada.

Roberto Touza David

Gran iniciativa

Acostumbrado a objetivos

Interés en asumir puesto de responsabilidad y

asumir a nuevos retos profesionales.

Experiencia laboral

Diciembre 2008
Mayo 2010

Técnico SIG (Sistemas de Información Geográfica)

Misión: Participación en diversos proyectos en desarrollo en el laboratorio, uso diario de aplicaciones SIG.

Grupo de Cartografía y Grupo de Organización y Comunicación

Carta recomendación, link:

Agosto 2005
Noviembre 2008

Director Comercial / Técnico

Misión: Dpto. Comercial y Marketing: Director Comercial / Técnico: captación clientes (Arquitectos, Constructoras, Promotoras, Adm. pública, etc.), visitas comerciales y seguimiento, elaboración de ofertas y propuestas económicas (Proyectos, Direcciones Obra, Asistencias técnicas y Ejecución material de Obras), presentación y negociación de ofertas y contratos (condiciones de pago, condiciones técnicas, plazos, etc.) y cierre, control equipo de ventas y objetivos comerciales.

Marketing: Desarrollo de acciones publicitarias, trato con agencias de publicidad y marketing para desarrollo de Imagen Corporativa, implementación Imagen Corporativa, desarrollo campañas publicitarias, y campañas de marketing. Implementación y aplicación de CRM.

Compras. Proveedores y obras: Petición ofertas a subcontratistas, control de ejecución de obras, etc.

Medios: Además en general tareas y acciones de responsabilidad propias de un SOCIO / FUNDADOR - GERENTE de una empresa (Elaboración plan de empresa, búsqueda financiación, negociación con entidades financieras de pólizas, avales, líneas de descuento de pagares, compra vehículos e infraestructura empresa, selección y contratación empleados, trato directo con clientes, implantación sistema de calidad interno "ISO 9001", revisión tareas asesoría externa, búsqueda, comparativa y negociación con proveedores, facturación, gestiones de pago y cobro, además de participación activa en los distintos trabajos desarrollados por la empresa, tramites ayuntamiento licencias obra y actividad, etc.)

Anexo OTEC, link:

Marzo 2008
Junio 2008

Técnico superior Comercio y Marketing,

BOCA A BOCA COMUNICACIÓN

Misión: Prácticas obligatorias del ciclo formativo.

<p>Julio 2005 Agosto 2005</p>	<p>Técnico superior informático RODMAN POLYSHIPS</p> <p>Misión: Maquetación y traducción (Inglés, Francés, Italiano.) de catálogos e instrucciones de productos de la empresa.</p>
<p>Febrero 2005 Julio 2005</p>	<p>Técnico superior informático RODMAN POLYSHIPS</p> <p>Misión: Diseño, desarrollo, implementación y actualización de bases de datos para uso entre empresa y red comercial.</p>
<p>Marzo 2005 Mayo 2005</p>	<p>Técnico superior en electricidad y electrónica AUTRONIC</p> <p>Misión: Prácticas obligatorias del ciclo formativo.</p>
<p>Diciembre 2004 Enero 2005</p>	<p>Técnico superior Comercial THE PHONE HOUSE</p> <p>Misión: Asesor telecomunicaciones.</p>
<p>Agosto 2004 Noviembre 2004</p>	<p>Técnico Superior mantenimiento informático IBM ESPAÑA</p> <p>Misión: Servicio externo mantenimiento integral Equipos Informáticos CAIXANOVA Y BANCO PASTOR.</p>
<p>Junio 2003 Febrero 2004</p>	<p>Operario ASIENTOS DE GALICIA - FAURECIA</p> <p>Misión: Dpto. Producción: Operario en línea de montaje de productos.</p>

Títulos y formaciones

<p>Desde Junio 2010</p>	<p>MBA. Master Universitario en Dirección y Administración de Empresas.</p> <p>Instituto Madrileño de Formación - Universidad San Pablo CEU. Madrid Duración: 720 h.</p> <p>Especialización: Gestión Empresarial</p>
<p>Desde Septiembre 2008</p>	<p>Ingeniero Técnico de Obras Públicas</p> <p>Escuela de Caminos, Canales y Puertos. A Coruña Realizando 3º curso.</p> <p>Especialización: Construcciones Civiles</p>
<p>Junio 2006 Junio 2008</p>	<p>Ciclo Formativo Grado Superior. Técnico superior en Comercio y Marketing.</p> <p>I.E.S. A Guía. Vigo. Duración: 1400 horas.</p> <p>Especialización: Gestión comercial y marketing.</p>

Junio 2003
Junio 2005

Ciclo Formativo Grado Superior: Técnico superior en Electricidad y Electrónica.

I.E.S. Ricardo Mella. Vigo
Duración: 2000 horas.

Especialización: Sistemas de telecomunicaciones e informática.

Competencias informáticas

Programas informáticos

Geographic Information System: ArcGIS (Esri); gvSIG; OpenJump, gisEIEL.

Construction, Engineering: CYPE tools, Procedimientos Uno.

Measurements and estimates: Arquímedes, Presto 8.0.

Computer Aided Drafting - CAD: AutoCAD.

Hardware: knowledge assembly and maintenance equipment.

Networks: knowledge in computer networks, Internet, etc.

Operating System: MS-Dos, Windows 95 / 98 / NT / 2000 / XP / Vista

Ofimática: Office (Word, Excel, Access, Outlook, PowerPoint, Explorer).

Design and layout: Adobe Indesign.

Lenguas informáticas

Programation languages: C, C++.

Conocimientos idiomáticos

Holandés

Nivel oral: Medio, **Nivel escrito:** Medio

Inglés

Nivel oral: Nivel escolar, **Nivel escrito:** Nivel escolar

Español

Nivel oral: Nativo, **Nivel escrito:** Nativo

Otros datos

Curso a distancia PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

60h. CEC (A Coruña - España), Año: 2010.

Curso presencial OPERADOR DE PUENTE GRÚA

35h. CEC (A Coruña - España), Año: 2009.

Curso presencial SISTEMAS DE INFORMACIÓN GEOGRÁFICOS (gvSIG)

30h. Universidad A Coruña. Año: 2009.

Curso presencial OPERADOR DE CAMIÓN GRÚA

35h. CEC (A Coruña - España), Año: 2009.

Curso presencial: MARKETING EMPRESARIAL

40h. CEP (Pontevedra - España), Año: 2007.

Curso presencial – a distancia: MARKETING ESTRATÉGICO

135 h. CEP. (Pontevedra - España), Año: 2007.

Curso presencial para empleados en activo: REPLANTEO DE OBRAS

60 h. FLC (Pontevedra - España), Año: 2006.